



SCATE



PROVINCIA DI GENOVA

## SOCRATES - GRUNDTVIG PROGRAMME

### Transnational MEETING OF SCATE PARTNERS

Sofia, 30/31 March 2006

#### Atelier

### Mise en situation pour des échanges réciproques de savoirs

Claire Heber-Suffren

#### **Modalités**

Groupes de 6 à 8 personnes

Aller/retour petits groupes et grand groupe : Une consigne pour un travail en petits groupes pendant une dizaine de minutes. Puis en grand groupe pour partager en quoi l'exercice proposé a fait réfléchir « qu'est-ce que ça vous a fait penser ? Comment avez-vous réagi ? Quelles ont été les difficultés ? Qu'est-ce qui vous a aidés ? Qu'avez-vous découvert ?... »

#### Premier exercice

Posez-vous ces questions « qu'est-ce que je sais ? » ; « Qu'est-ce que je ne sais pas ? ». Faites plusieurs tours de tables en énonçant des savoirs et des ignorances chacun à votre tour.

*En grand groupe : qu'est-ce que ça vous a fait penser ?*

#### Deuxième exercice

Choisissez un de vos savoirs et décrivez tous les savoirs (connaissances, savoir-faire, savoir-être...) qui le constituent. Cherchez en quoi il est un réseau de savoirs. Chacun le fait à tour de rôle

*En grand groupe : qu'est-ce que ça vous a fait penser ?*

#### Troisième exercice

Réfléchissez à ce que vous pourriez offrir et demander. Inscrivez ces offres et demandes sur des papiers autocollants : une offre par papier autocollant d'une couleur, avec le prénom indiqué, une demande par papier autocollant d'une autre couleur. Si vous faites plusieurs offres et demandes, un post it pour chacune.

*En grand groupe : qu'est-ce que ça vous a fait penser ?*

#### Le quatrième exercice, faute de temps, n'a pu être proposé

Faites-vous, puis faites au groupe, le récit de l'apprentissage du savoir offert (point de départ, motivations, accompagnements, questionnements, avancées et reculs...).

*En grand groupe : qu'est-ce que ça vous a fait penser ?*

#### Exposition sur un mur des offres et demandes

Chacun va poser ces offres et demandes, regarde celles des autres, refait de nouvelles offres et demandes s'ils le souhaitent.

Offres

Mises en relations  
possibles

Demandes

Grant Agreement number: 116464-CP-1-2004-1-IT-GRUNDTVIG-G1

*En grand groupe : qu'est-ce que ça vous a fait penser ?*

Hypothèses de mises en relations

Recherchez les offres et demandes qui pourraient correspondre et rassemblez-les dans la colonne du milieu

*En grand groupe : qu'est-ce que ça vous a fait penser ?*

Une mise en relation entre offreur et demandeur avec un tiers

Cela n'a pu être fait